

吹田商工会議所主催：大阪府事業承継ネットワーク事業

『“永続的な”売上拡大のためのマーケティングセミナー』

～30年後も企業を“存続・発展”させるために～

今後数年で、多くの中小企業が事業承継のタイミングを迎えることから、昨今、大きく注目を集めています。どのような時代や状況にあっても、近い将来か遠い未来かに関わらず、経営者の交代という大きな変化は企業にとって避けられない運命です。

常に起こりうる経営環境の変化のなかで企業が生き残っていくためには、顧客ニーズを正しくつかみ、新規顧客を固定客へとつなげ、収益を維持・向上させていくことが最重要の課題であることが変わることはありません。

今回のセミナーでは、この先30年後も存続できる企業であるために、「一時的に」自社の製品・サービスを購買してもらうだけの手法ではなく、自社にとって顧客に「永続的な」ファンになっていただくことを目指すためのプロモーションを学びます。

（“プロモーション（販売促進）”とはマーケティング手法の一つで、消費者の購買意欲を喚起するためのメディア活用・チラシ配布・キャンペーンなどの活動全般のことです）

※今回のセミナーは、主に「小売業・サービス業」の事業者の方向けの内容となっております（参加条件ではありません）

<今回のセミナーの主な項目>

- ①プロモーションとは
- ②間違ったプロモーション活動は逆効果
- ③顧客獲得のための“プロモーション手法”
- ④固定客（ファン）へとつなげるための“プロモーションストーリー”

【講師プロフィール】

15年間セールスプロモーション会社に勤務した後、営業・マーケティングコンサルタントとしての第一歩を踏み出す。表面からは見えない真の課題を解決することを得意とする。独自の『行動観察』メソッドを活用することで、営業現場や販売現場などに深く入り込み、隠れた課題を顕在化している。コンサルティングにおいては、「わかりやすく」「シンプルに」をモットーとし、現場でしか見えない問題を抽出し、最適な支援を行う。



株式会社リフェイス 代表取締役
中小企業診断士 中村 佳織 氏

日時 平成31年3月8日(金)15:00～16:30

会場 吹田商工会議所 3F 大会議室
(大阪府吹田市泉町2-17-4)

定員 先着30名

※駐車場・駐輪場のご用意はできません。

参加費 無料

問合せ 吹田商工会議所 セミナー担当
TEL:06-6330-8001 E-Mail:suitacci@suita.cci.or.jp

対象者 事業承継や売上拡大に関心のある方で、当日、記名でのアンケートにご協力頂ける方

■主催：吹田商工会議所

■共催：茨木商工会議所・島本町商工会・摂津市商工会・高槻商工会議所(五十音順)

※下記の項目をご記入の上、右記FAX番号へお申込み下さい。 **FAX:06-6330-3350**
当所ホームページ (<http://suitacci.com/>) 内のからもお申込み可能です。

事業所名	住所	
電話番号	E-mail	
	@	
参加者名①	参加者名②	参加者名③

本申込書にご記入頂きました個人情報、本人確認、お問合せ対応、各種案内送付及びその他サービス提供を行う目的にのみ使用致します。